

Oferta Współpracy - "Firma w Polsce - Praca w UK"

Warunki prowizyjne dla Koordynatorów



Optigen Sp. z o.o.
35-064 Rzeszów, ul. Targowa 3
www.optigen.pl, biuro@optigen.pl
INFOLINIA: 017 - 741 2222



Fundamentem Programu „Firma w Polsce – praca w UK” jest idea oparta na wstępnych założeniach „Programu Wsparcia i Rozwoju dla małych i średnich Przedsiębiorstw”. Dzięki atrakcyjnym modyfikacjom oraz wprowadzeniu jeszcze korzystniejszych rozwiązań, a także wychodząc naprzeciw stale rosnącym wymaganiom naszych Klientów zaprezentowaliśmy po raz pierwszy w Polsce - oficjalnie, dostępny dla wszystkich Przedsiębiorców nasz autorski Program „Firma w Polsce – praca w UK”.

Zasady współpracy oraz system prowizyjny

Rozpoczęcie współpracy pomiędzy Grupą OPTIGEN, a Koordynatorem następuje poprzez rejestrację w systemie, a następnie podpisanie stosownej umowy koordynatorskiej wraz z właściwymi załącznikami, wśród których kluczowe znaczenie posiada Tabela Prowizji dla Koordynatora w zakresie promocji Programu „Firma w Polsce – Praca w UK”.

Koordynatorzy Programu „Firma w Polsce – Praca w UK” nabywają prawo do tworzenia własnej struktury Uczestników Programu poprzez skuteczne rekomendacje, realizację zamówień na usługi wsparcia działalności gospodarczej oraz monitorowanie i wspieranie pracy Klientów w niniejszym Programie.

Pragniemy podkreślić, iż stosowne prowizje dla Koordynatorów wypłacane są do 5 poziomu włącznie (I-V).

Prowizje rozliczane są według następującej Tabeli Prowizji w zakresie promocji Programu „Firma w Polsce – Praca w UK”

Poziom kwalifikacji	Kwota bazowa prowizji za Klienta	Głębokość kwalifikowanej struktury - % prowizji bazowej na poziomie	Warunki kwalifikacji (bezpośrednie rek.)
1	50 zł	I - 100%, II - 80%	1 do 5 Klientów
2	70 zł	I, II - 100%	od 6 Klientów
3	90 zł	I, II - 100%, III - 50%	od 10 Klientów
4	110 zł	I - 100%, II - 80%, III - 60%	od 20 Klientów
5	130 zł	I - 100%, II - 90%, III - 70%	od 30 Klientów
6	150 zł	I - 100%, II - 90%, III - 70%, IV - 60%	od 40 Klientów
7	170 zł	I - 100%, II - 90%, III - 70%, IV - 60%, V - 50%	od 50 Klientów

Wyjaśnienia do tabeli:

Poziom kwalifikacji - poziom, na który w danym miesiącu zakwalifikował się Koordynator. Każdego miesiąca Koordynator może osiągnąć inny poziom w zależności od łącznej liczby aktywnych Klientów pochodzących bezpośrednio z rekomendacji Koordynatora.

Kwota bazowa prowizji za Klienta - wartość podstawowa brutto służąca do wyliczenia w danym miesiącu właściwej kwoty prowizji za każdego jednego Klienta w podległej strukturze Koordynatora w zależności od poziomu, na którym dany Klient się znajduje.

Głębokość kwalifikowanej struktury - % prowizji bazowej na poziomie - procentowa wartość prowizji (wyliczona z kwoty bazowej) za wszystkich Klientów na danym poziomie (I-V) podległej struktury Koordynatora.

Warunki kwalifikacji - minimalna ilość bezpośrednio pozyskanych przez Koordynatora (i aktywnych w danym miesiącu) Klientów uprawniająca do otrzymania wybranych wartości prowizyjnych.

Oferta Współpracy - "Firma w Polsce - Praca w UK"

Warunki prowizyjne dla Koordynatorów

Zasady naliczania prowizji

1. Prowizja naliczana jest łącznie do ostatniego dnia kalendarzowego danego miesiąca za wszystkich aktywnych Klientów, którzy do końca tego miesiąca uregulowali opłatę abonamentową za dany miesiąc w kwocie min. 199 zł. Każdy Koordynator ma bezpośredni wgląd w czasie rzeczywistym do całej podległej organizacji oraz statystyki wpłat zaksięgowanych/oczekujących/zwolnionych.
2. Na poziomach kwalifikacji: **4, 5** - w celu uzyskania 100% prowizji, należy utrzymać aktywność poprzez rekomendację w danym miesiącu **min. jednego nowego Klienta**, zaś na poziomach kwalifikacji: **6, 7** - **min. dwóch nowych Klientów**. Brak aktywności powoduje naliczenie w danym miesiącu kwalifikacji 90% prowizji właściwej z całej podległej struktury.
3. Każdy Koordynator oprócz pozyskiwania Klientów, w swojej całej podległej organizacji może również rekomendować innych Koordynatorów, którzy budując swoją grupę, jednocześnie budują ją również swojemu Sponsorowi. Koordynator mający w grupie innych Koordynatorów otrzymuje z wybranych linii różnicę w prowizji na jaką sam się zakwalifikował pomniejszoną o wartość wypłaconą swoim podległym Koordynatorom.
4. **EXTRA Premia: 30 zł** jest wypłacana dla Koordynatora, w którego podległej strukturze wykwalifikuje się inny Koordynator posiadający wyższą lub taką samą wartość prowizji, niż jego Sponsor. Premia ta jest swoistym "zabezpieczeniem" na wypadek, gdy "wprowadzimy do struktury kogoś mocniejszego niż my sami". Wówczas nasz podległy Koordynator z całej swojej organizacji (tylko ta jedna z naszych linii) otrzymuje prowizję wyższą niż my sami. Aby jednak uczciwie wynagrodzić również pracę i wkład Sponsora, jako EXTRA Premię po 30 zł otrzymuje dodatkowo z podległej struktury "Mocniejszego Koordynatora" jego Sponsor.

Ponadto naszym Koordynatorom zapewniamy:

- w 100% legalne i zweryfikowane prawnie rozwiązania optymalizacji kosztów biznesowych dla Firm oparte na Programie „Firma w Polsce – praca w UK”
- pełną ochronę i bezpieczeństwo stosowanych metod Optymalizacji kosztów biznesowych
- pełne wsparcie logistyczne i kadrowe oraz dostęp do materiałów promocyjnych i szkoleniowych
- technologię globalnego zarządzania online całą swoją podległą strukturą wraz z naliczanym w czasie rzeczywistym wynagrodzeniem prowizyjnym z całej organizacji!
- natychmiastowy dostęp do wszelkich zmian i nowych rozwiązań prawnych i księgowych, na które zapotrzebowanie na rynku stale rośnie

Oprócz wyżej przedstawionego systemu prowizyjnego zapewniamy naszym Koordynatorom dodatkowy system gratyfikacji, bonusów oraz EXTRA finansowania w zakresie zarządzania podległą strukturą (dofinansowanie kosztów obsługi biura regionalnego, koszty reprezentacyjne, kampanie promocyjno-reklamowe itp.), a także możliwość wyposażenia w wysokiej jakości firmowy telefon komórkowy w sieci ERA z bardzo atrakcyjnymi pakietami biznesowymi oraz bezpośrednim "spięciem" z LINIĄ FIRMOWĄ OPTIGEN.

pod numerem telefonu: **INFOLINIA 017 741 2222**

Optigen